

Jornada **GRATUITA** de
MORFOPSICOLOGÍA
y Comunicación No
Verbal Científica

CnoverbalC
Comunicación No Verbal Científica

A close-up photograph of a dog's nose, showing the texture of the skin and the surrounding fur. The nose is a reddish-brown color. The background is a soft-focus grey. Overlaid on the image are several semi-transparent decorative icons: squares with a smaller square inside, circles with a smaller circle inside, and plus signs.

MORFOPSIKOLOGÍA, Comunicación **No Verbal e Influir positivamente sobre las personas**

Morfopsicología

“Permite conocer, por su rostro, cómo es una persona”

La Morfopsicología es una ciencia clínica que nos permite identificar en cada persona:

- × Cuáles son sus capacidades
- × Saber sus limitaciones
- × Si tiene algún trauma
- × Sus motores de vida
- × Hacer una lectura de su personalidad
- × Reconocer sus competencias y habilidades
- × Nos ayuda a elegir el mensaje adecuado para cada persona

“

La Morfopsicología es una ciencia clínica de aplicación como herramienta en procesos de:

- × Negociación
- × Selección de personal
- × Dirección de equipos
- × Departamentos comerciales
- × Terapeutas
- × Orientadores Personales
- × Compatibilidad de parejas
- × RRHH
- × Etc.

The background is a solid green color with various mathematical symbols scattered across it. These symbols include squares, circles, and crosses, some of which are slightly larger and more prominent than others. The symbols are distributed in a somewhat random pattern, creating a mathematical or scientific aesthetic.

Comunicación No Verbal Científica

¿Qué es?

La Comunicación No Verbal Científica, centra su base de Trabajo en la Neurociencia y en tres Disciplinas, la Sinergología, las Microexpresiones (FACS – Facial Action Coding System) y la Paralingüística. Estudia y descifra el lenguaje corporal no consciente, que supone el 93% de la comunicación.

Todas ellas trabajan de una manera **completamente Científica**, realizando miles de estudios en comparaciones gestuales, para llegar a determinar patrones comunes, estadísticamente probados y a la vez poseen métodos de interpretación de gestos, ítems vocales, microexpresiones corporales y emociones reales, basadas en los últimos avances sobre los hemisferios cerebrales que respalda la Neurociencia.

La Comunicación **No Verbal** **Científica**



le va a permitir afrontar con la máxima información cualquier toma de decisiones que deba llevar a cabo en su trabajo y vida diaria. Le aporta una útil, práctica y potente información acerca de su interlocutor, en todos los momentos en los que interacciona con él, en la detección de sus necesidades, la resolución de conflictos y cierre de compromisos. Y además le permite estar, en esas relaciones, en una situación de dominio sobre su interlocutor. Llegando a comprender cómo está nuestro interlocutor en cada momento, pudiendo de esta manera afianzar y estrechar relaciones de confianza, determinando qué mensajes son los adecuados y cuales no para redireccionar nuestra argumentación.

“

Cualquier persona que **venda, negocie o simplemente interactúe con otras personas** se puede beneficiar de la misma, independientemente del tipo de labor profesional que realice, y le permitirá estar en esas relaciones en una situación de mayor confianza y además también de superioridad sobre las situaciones con su interlocutor, al tener información privilegiada sobre el mismo.

Lo que te ayudará a **Cómo conocer e influir positivamente sobre las personas**

Duración y formadores

Duración

Una hora y media



Javier
Torregrosa



Nacho
Cobaleda

Formadores

J. Javier Torregrosa Vicedo y Nacho Cobaleda, son Sinergólogos, expertos en Comunicación No Verbal, conferenciantes, profesores en Escuelas de Negocios, colaboradores en distintos medios de comunicación y formadores en los Cuerpos Nacionales de Seguridad del Estado.